

Vertriebsinnendienst-mitarbeiter / Sales Manager B2B (m/w)

Die PCBilliger.de GPC GmbH ist ein führendes digitales Multi-Channel-Medienhaus und bietet Kunden individualisierte PC- und Notebook-lösungen an. PC Billiger.de setzt damit in Deutschland auf dem Gebiet der Hard- und Software zukunftsweisende Maßstäbe in Service und Qualität. PCBilliger.de verkauft mehrere tausend Computer jährlich. Ab sofort wollen wir unsere Tore mit qualitativen Produkten und hochprofessionellem Service auch für Geschäftskunden öffnen. Daher suchen wir ab sofort

Deine Aufgaben

- Aktive Vermarktung von Hardware (PC's und Laptops) und Software
- Erfolgreiche Neukundengewinnung im Innendienst
- Bestandskundenpflege

So bist Du

- Der Vertrieb ist Deine Leidenschaft
- Du überzeugst durch einen ausgeprägten Jagdinstinkt im Innendienst ebenso wie durch das Talent, sich immer wieder auf neue Zielgruppen einzustellen, Ehrgeiz, eine positive Ausstrahlung, Selbstständigkeit, Abschlussicherheit und durch ein Interesse an unseren Produkten. Vorkenntnisse spielen hierbei keine Rolle.
- Du möchtest Teil eines erfolgreichen Vertriebsteams werden, welches den Markt in Zukunft neu definieren wird.

Das bekommst du

- Du bekommst ein Top-Gehaltspaket mit hohem Fixum und einem nach oben offenen Provisionsmodell. Du alleine entscheidest, wie viel du verdienst.
- Du bekommst laufende Förderung durch gezielte Coaching- und Trainingsmaßnahmen, sowohl durch einen absoluten Profi der Branche, als auch über Vertriebsevents, welche du von uns finanziert bekommst.
- Ein professionelles Backoffice wird Dir ab dem ersten Tag zur Seite gestellt, damit Dir die Administration erleichtert wird.
- Eine offene, kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt werden, macht uns aus

Du bist schon jetzt begeistert? Dann freut sich Heiko auf Deinen Anruf! Du erreichst ihn unter der 0152 / 24936610. Oder sende ihm gleich Deine Bewerbungsunterlagen mit dem Stichwort „Vertriebsinnendienst“ ausschließlich per E-Mail an hr@pcbilliger.de
Dein Ansprechpartner: Heiko Raatz, Vertriebsleiter