



Vollblutvertriebler (m/w) & Quereinsteiger im Innendienst

Wenn Du eine gemütliche Innendiensttätigkeit mit einem stetigen, moderaten Fixum suchst, mit undynamischen Führungskräften und anonymen Kollegen, die wie die Hühner auf der Stange sitzen und nur abtelefonieren, dann bewirb Dich bitte nicht bei uns.

Denn wir sind das Team von PC Billiger, einem der führenden Hardware und Software Händler Deutschlands.

Zusätzlich zum Verkauf an Privatkunden über unseren Online-Shop, bieten wir unsere Produkte ab sofort auch Geschäftskunden an. Daher suchen wir Vollblutverkäufer im Innendienst und die, die es mit Leidenschaft noch werden wollen.

Wenn Du Deine persönlichen und beruflichen Ziele kennst, Dich Tag für Tag weiterentwickeln und gemeinsam mit uns Vollgas geben möchtest, dann freuen wir uns Dich kennenzulernen! Du hast bei uns die Möglichkeit als Telesales maximal durchzustarten und Dein Gehalt selbst zu bestimmen!

Deine Kernaufgabe ist der Verkauf von PC's und Laptops an Neu- sowie Bestandskunden via Telefon.

Was Dich erwartet:

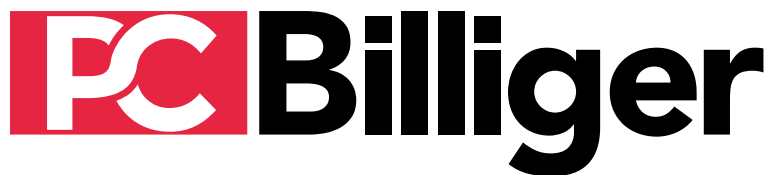
Diese Position ist für einen vertrieblichen Hunter ideal geeignet: Für jemanden, der Freude an der Neukundenakquise im telefonischen oder persönlichen Kontakt hat.

Du erhältst ein individuelles und maßgeschneidertes OnBoarding, das Dich genau da abholt, wo Du stehst.

Hierbei ist kontinuierlicher Fleiß die Grundvoraussetzung für Deinen Erfolg!

Was wir erwarten:

- Du bist entweder ein kommunikativer Verkaufsprofi oder Quereinsteiger
- Du hast Lust im Rudel zu jagen.
- Du bist erfolgsorientiert und Herausforderungen motivieren Dich.
- Du feierst gern persönliche Erfolge.
- Eine kaufmännische Ausbildung und Erfahrung im Vertrieb sind von Vorteil. Seiteneinsteiger sind gleichermaßen willkommen.
- Technisches Know-How in Sachen PC's, Laptops und Software ist ebenfalls von Vorteil, in keinem Fall aber Voraussetzung.



Wir bieten Dir:

- Ein erfolgsorientiertes und motiviertes Umfeld, in dem Du Dich kontinuierlich weiterentwickeln kannst. Unser familiärer Zusammenhalt zeichnet uns aus!
- Ein gutes monatliches Fixgehalt und ein nach oben offenes Provisionsmodell.
- Die Zusammenarbeit in einem hochmotivierten Verkaufsteam, welches sich stetig weiterentwickeln wird.
- Vertriebliches Know-How von einem absoluten Profi der Branche.
- Ein Backoffice, welches dir große Teile der täglichen Organisation (wie z.B. Rechnungsstellung) abnimmt
- Die Teilnahme an den begehrtesten Vertriebsevents in Deutschland und Österreich.
- Einen Arbeitsplatz, der mit allen Verkehrsmitteln leicht zu erreichen ist.
- Snacks, Kaffee, Tee und diverse kalte Getränke gehen natürlich aufs Haus!

Du möchtest beruflich durchstarten und suchst eine interessante Herausforderung? Dann ruf uns für den Erstkontakt unter der 0152 / 24936610 an. Oder sende uns Deine Bewerbungsunterlagen mit dem Stichwort „Vollblutverkäufer“ ausschließlich per E-Mail an hr@pcbilliger.de

Dein Ansprechpartner: Heiko Raatz, Vertriebsleiter